0.1	Inhalt	H	Körpersprache entschlüsseln
0.2	Das Mimikresonanz®-Kompetenzmodell: Körpersprache entschlüsseln & verstehen	II.1	Das Ganze im Blick: Der multimodal-dynamische Ansatz
0.3	Gebrauchsanleitung für die Mimikresonanz®- Profibox	II.2	Was Körpersprache verrät: Das Mimikresonanz-Kongruenzfaktoren-Modell
I.	Körpersprache wahrnehmen	II.3	Mimik
I.1	Wahrnehmung verstehen: Was ist Wahrnehmung?	II.3.a II.3.b	Die Mimik im Überblick: Mimik-ProFacts Die Mimik im Überblick: Wofür wir Mimik nutzen
I.2	Wahrnehmung trainieren:		
	Die 12-Wochen-Wahrnehmungs-Challenge	II.3.1	Mimik-Anatomie
I.2.1	Woche 1 – Den Atem beobachten	II.3.1.1	Das Alphabet der Mimik/
I.2.2	Woche 2 – Selbstwahrnehmung trainieren	II.3.1.2	Die wichtigsten Gesichtsareale Die mimische Muskulatur/
I.2.3	Woche 3 – Die Sinne aktivieren	11.3.1.2	
I.2.4	Woche 4 – Die Spuren der Mimik erkunden	II.3.1.3	Neuroanatomie emotionaler Gesichtsausdrücke
I.2.5	Woche 5 – Nonverbale Ausdrucksstile beobachten		Expressionsarten/Signalkategorien
I.2.6	Woche 6 – Das Auge auf Weitwinkel trainieren	II.3.2	Signale der Augenbrauen
I.2.7	Woche 7 – Veränderungen beobachten Woche 8 – Achtsames Beobachten	II.3.2.1	Augenbrauen-Innenseiten schräg hochziehen [F1.1]
I.2.8 I.2.9	Woche 9 – Differenziert wahrnehmen	II.3.2.2	Augenbrauen hochziehen [F1.2]
I.2.9 I.2.10	Woche 10 – Menschen wirklich sehen	II.3.2.3	Augenbraue einseitig hochziehen [F1.3]
I.2.10	Woche 11 – Körpersprachemythen entzaubern	II.3.2.4	Augenbrauen hoch- und zusammenziehen [F1.4]
I.2.12	Woche 12 – Körpersprache entschlüsseln & verstehen	II.3.2.5	Augenbrauen zusammenziehen [F1.5]
	• •	II.3.3	Signale von Augen und Nase
I.3	Wahrnehmungsgrundsätze der nonverbalen Analyse	II.3.3.1	Augenbewegungen [F2.1]
I.3.1	Der BIG-Point	II.3.3.2	Blickrichtung [F2.2]
I.3.2	Kontextbezug nonverbaler Signale	II.3.3.3	Der "stechende" Blick [F2.3]
I.4	Aktive Wahrnehmung als Lifestyle	II.3.3.4	Obere Augenlider hochziehen [F2.4]
I.5	Mimikresonanz-Modell der aktiven Wahrnehmung	II.3.3.5	Augenlider anspannen [F2.5]

II.3.3.6	Oberlider hochziehen & Augenlider anspannen	II.4	Kopfhaltung
	[F2.6]	II.4.a	Die Kopfhaltung im Überblick:
II.3.3.7	Die Augen "lachen" [F2.7]		Kopfhaltung-ProFacts
II.3.3.8	Blinzelrate [F2.8]	II.4.b	Die Kopfhaltung im Überblick:
II.3.3.9	Zwinkern [F2.9]		Bewegungsanatomie und Signalkategorien
II.3.3.10	Oberlider senken [F2.10]	II.4.1	Kopf zur Seite neigen [H1]
II.3.3.11	Naserümpfen [F2.11]	II.4.2	Kopf nach unten oder oben neigen [H2]
II.3.3.12	Nasenflügel aufblähen [F2.12]	II.4.3	Kopf nach hinten/vorne bewegen [H3]
II.3.4	Signale von Mund und Kinn	II.4.4	Kopf abwenden [H4]
II.3.4.1	Lächeln [F3.1]	II.5	Gestik
II.3.4.2	Oberlippe hochziehen [F3.2]	II.5.a	Die Gestik im Überblick: Gestik-ProFacts
II.3.4.3	Mundwinkel einpressen [F3.3]	II.5.b	Die Gestik im Überblick: Wofür wir Gestik nutzen
II.3.4.4	Mundwinkel herunterziehen [F3.4]	II.5.1	Gestik-Anatomie
II.3.4.5	Kinnbuckel anheben [F3.5]	II.5.1.1	Neuroanatomie gestischer Bewegungen/
II.3.4.6	Facial Shrug [F3.6]	11.7.1.1	Bewegungsphasen einer Geste
II.3.4.7	Unterlippe herunterziehen [F3.7]	II.5.1.2	Signalkategorien / Gestenraum
II.3.4.8	Lippen pressen [F3.8]	II.5.1.3	Die zwei Inhaltsebenen redebegleitender Gesten
II.3.4.9	Lippen anspannen [F3.9]		<u> </u>
II.3.4.10	Lippen schürzen [F3.10]	II.5.2	Redebegleitende Gesten (Illustratoren) [G1]
II.3.4.11	Lippen seitlich auseinanderziehen [F3.11]	II.5.2.1	Rhythmusgesten [G1.1]
II.3.4.12	Unterkiefer fallen lassen [F3.12]	II.5.2.2	Zeigegesten [G1.2]
II.3.4.13	Kiefervorstoß [F3.13]	II.5.2.3	Pantomime [G1.3]
II.3.4.14	Kiefer anspannen [F3.14]	II.5.2.4	Formpräsentation [G1.4]
II.3.4.15	Zungenspitze rausstrecken [F3.15]	II.5.2.5	Präsentation von Raumverhältnissen [G1.5]
II.3.4.16	Mit der Zunge im Mund spielen [F3.16]	II.5.2.6	Präsentation einer Bewegungsqualität [G1.6]
II.3.4.17	Lippen lecken [F3.17]	II.5.2.7	Sonderform: Zeitrepräsentationsgesten [G1.7]
II.3.4.18	Lippen beißen [F3.18]		

II.5.3 II.5.3.1 II.5.3.2 II.5.3.3 II.5.3.4 II.5.3.5 II.5.4.1 II.5.4.2 II.5.5 II.5.5	Sprechende Gesten (Embleme) [G2] Kopfnicken [G2.1] Kopfschütteln [G2.2] Schulterzucken [G2.3] Zahlen anzeigen [G2.4] Daumen-Zeigefinger-Ring [G2.5] Beruhigungsgesten (Adaptoren) [G3] Selbst-Berührungsgesten [G3.1] Objekt-Berührungsgesten [G3.2] Emotionsgesten (Gravitationsgesten) [G4] Anti-Gravitationsgesten [G4.1]	II.7 II.7.a II.7.b II.7.1 II.7.2 II.7.3 II.7.4 II.7.5 II.7.6	Körperhaltung Körperhaltung im Überblick: Körperhaltung-ProFacts Körperhaltung im Überblick: Signalkategorien Öffnungsgrad der Körpermitte: Offen, geschlossen, überkreuzt [B1] Körperstreckung: Gebeugt vs. aufrecht [B2] Körperneigung: Zurückgelehnt vs. vorgelehnt [B3] Muskelspannung: Niedrig vs. hoch [B4] Intentionsbewegung [B5] Veränderung der Körperhaltung (Body-Shift) [B6]
II.5.5.2 II.5.5.3	Super-Gravitationsgesten [G4.2] Pro-Gravitationsgesten [G4.3]	II.8 II.8.a	<b>Psychophysiologie</b> Psychophysiologie im Überblick:
II.6 II.6.a II.6.b	Fuß- und Beinverhalten Fuß- und Beinverhalten im Überblick: Fuß-Bein-ProFacts Fuß- und Beinverhalten im Überblick: Mythen und Signalkategorien	II.8.b II.8.1 II.8.2	Psychophysiologie-ProFacts Psychophysiologie im Überblick: Funktion und Signalkategorien Exkurs Polygraf: Die Psychophysiologie messen Gesamtkörper
II.6.1 II.6.1.1 II.6.1.2 II.6.1.3 II.6.2 II.6.2.1 II.6.2.2 II.6.2.3	Fuß-/Beinhaltung Öffnungsgrad der Beine [L1.1] Fußzeigegesten [L1.2] Stand [L1.3] Fuß-/Beinbewegung Bewegungshäufigkeit [L2.1] Fuß-/Bein-Beruhigungsgesten [L2.2] Gang [L2.3]	II.8.2.1 II.8.2.2 II.8.2.3 II.8.3 II.8.3.1 II.8.3.2 II.8.3.3	Atmung [P1.1] Herzfrequenz [P1.2] Zittern [P1.3]  Haut Durchblutung [P2.1] Gänsehaut [P2.2] Schwitzen [P2.3]

II.10.b

Überblick: Signalkategorien

II.8.4	Augen	II.10.1	Blickverhalten
II.8.4.1	Pupillen [P3.1]	II.10.1.1	Blickkontakt [I1.1]
II.8.4.2	Weinen [P3.2]	II.10.1.2	Blickfeld [I1.2]
II.8.5	Mund/Hals	II.10.2	Raumverhalten
II.8.5.1	Kehlkopf-Sprung [P4.1]	II.10.2.1	Distanzzonen [I2.1]
II.8.5.2	Gähnen [P4.2]	II.10.2.2	Körperorientierung [I2.2]
		II.10.2.3	Nachahmen [I2.3]
II.9	Stimme	II.10.3	Berührungen
II.9.a	Stimme im Überblick: Stimm-ProFacts	II.10.3.1	8
II.9.b	Stimme im Überblick: Signalkategorien		Berührungen: Ort der Berührung [I3.1]
II.9.1	Stimm-Anatomie	II.10.3.2	Berührungen: Art der Berührung [I3.2]
II.9.1.a	Sprachevolution und -produktion	II.11	Digitale Welt
II.9.1.b	Neuroanatomie emotionaler Stimmausdrücke	II.11.a	Der digital-nonverbale Ausdruck im Überblick:
II.9.2	Stimmklang		ProFacts
II.9.2.1	Tonhöhe [V1.1]	II.11.b	Der digital-nonverbale Ausdruck im Überblick:
			Digitalisierung und Empathie
II.9.2.2	Lautstärke [V1.2]	II.11.1	Bilder [D1]
II.9.2.3	Tonfall [V1.3]	II.11.2	
II.9.2.4	Lachen und andere Stimmlaute [V1.4]	11.11.2	Emojis [D2]
II.9.3	Sprechstil		
II.9.3.1	Sprechgeschwindigkeit [V2.1]		
II.9.3.2	Sprechverzögerung [V2.2]		
II.9.3.3	Sprechfehler [V2.3]		
	•		
II.10	Interpersonelles Bewegungsverhalten		
II.10.a	Überblick: ProFacts		

# Inhalt

III.	Körpersprache verstehen	III.3	Emotionen erkennen
III.1	Menschliches Verhalten und Erleben verstehen	III.3.a	Emotionen im Überblick: Emotionen-ProFacts
III.1.1	Mimikresonanz-Modell der Verstehenstiefe:	III.3.b	Emotionen im Überblick:
	Level der Verstehenstiefe	III.3.1.1	Emotionskategorisierungen Emotionsausdruck und Kultur: Die sozialen
III.1.2	Mimikresonanz-Modell der Verstehenstiefe:	111. J.1.1	Darstellungsregeln / Der Kulturkompass
	Qualität und Quantität der Interaktion/	III.3.1.2	Emotionsausdruck und Gesundheit: Emotionale
	Drei Arten des Verstehens	111,011,2	Dissonanz/Emotionale Ausdrucksflexibilität
III.2	Persönlichkeit einschätzen	III.3.1.3.1	Das Oktagon-Modell der emotionalen
III.2.a	Persönlichkeit im Überblick: Persönlichkeit-ProFacts		Ausdrucksflexibilität (1)
III.2.b	Persönlichkeit im Überblick:	III.3.1.3.2	Das Oktagon-Modell der emotionalen
	Faktoren der Persönlichkeit		Ausdrucksflexibilität (2)
III.2.1	Die doppelte Filterfunktion der Persönlichkeit	III.3.2	Allgemeiner emotionaler Zustand:
III.2.2	So bestimmen Sie die Persönlichkeit		Arousal und Valenz
III.2.3	Ihres Gegenübers Handlungs- und Wahrnehmungspräferenz	III.3.3	Primäremotionen: Überblick
	6.1	III.3.3.1	Primäremotionen im Motivkompass
III.2.4 III.2.4.1	Der Motivkompass®: Neurobiologische Grundmotive	III.3.3.2	Primäremotionen als Motivationssysteme
III.2.4.1 III.2.4.2	Das Grundmotiv Durchsetzung Das Grundmotiv Ordnung	III.3.3.3	Der Mimikresonanz-Emotionsdreiklang
III.2.4.2 III.2.4.3	Das Grundmotiv Harmonie	III.3.3.4	Angst
III.2.4.4	Das Grundmotiv Inspiration	III.3.3.5	Trauer
III.2.5	Big-Five-Modell der Persönlichkeit:	III.3.3.6	Scham
111.2.)	Persönlichkeitseigenschaften	III.3.3.7	Verlegenheit vs. Scham
III.2.5.1	Extraversion	III.3.3.8	Schuld
III.2.5.2	Verträglichkeit	III.3.3.9	Freude
III.2.5.3	Offenheit für neue Erfahrungen		Sonderformen von Freude
III.2.5.4	Gewissenhaftigkeit	III.3.3.11	
III.2.5.5	Neurotizismus	III.3.3.12	
		III.3.3.13	Aigei

III.3.3.16 III.3.3.17 III.3.4 III.3.4.1.1 III.3.4.1.3 III.3.4.1.4 III.3.4.2 III.3.4.3 III.3.4.4 III.3.4.4	Verachtung Überraschung Stolz  Weitere Emotionen: Überblick Selbsttranszendente Emotionen – Ehrfurcht Selbsttranszendente Emotionen – Mitgefühl Selbsttranszendente Emotionen – Dankbarkeit Selbsttranszendente Emotionen – Berührtsein Wissenssuchende Emotionen Geschick-der-anderen-Emotionen Mischemotionen Mischemotionen – Wehmut	III.5 III.5.a III.5.b III.5.1 III.5.2 III.5.3 III.5.4 III.5.5 III.5.6	Interaktionsqualität erkennen Interaktionsqualität im Überblick: Interaktions-ProFacts Interaktionsqualität im Überblick: Interaktionsanalyse Offenheit Rangordnung Sympathie Vertrautheit Flirtsignale: Der Mimikresonanz-Flirtquotient Flirtsignale: Signalübersicht / Die vier Schlüssel-Expressionen beim Flirten Beziehungsstabilität Exkurs: Die fünf kulturübergreifenden Phasen
III.3.5 III.4 III.4.a III.4.b III.4.1 III.4.2 III.4.3 III.4.4 III.4.5 III.4.6	Kognitive Prozesse erkennen Kognitive Prozesse im Überblick: Cognitive-ProFacts Kognitive Prozesse im Überblick: Neuroanatomie Kognitive Distanzierung Kognitive Ladung Wahrnehmungsperspektive Motivationsrichtung Metaphern Zeitwahrnehmung	III.6 III.6.a III.6.b III.6.1.1 III.6.1.2 III.6.2.1 III.6.2.2	des Liebeswerbens  Lüge und Wahrheit erkennen  Lüge und Wahrheit im Überblick:  Lüge-und-Wahrheit-ProFacts  Lüge und Wahrheit im Überblick: Lügentypen  Lügen erkennen:  Allgemeine SPOT-Analyse / LIE-SPOT-Analyse  Lügen erkennen:  Leakage-SPOT-Analyse / DART-SPOT-Analyse  Lüge und Wahrheit unterscheiden:  Der VERIFY-Prozess – Teil 1  Lüge und Wahrheit unterscheiden:  Der VERIFY-Prozess – Teil 2

IV. IV.1	Körpersprache nutzen  Von Resonanz- und Wirkungskompetenz:  Das Geheimnis des Charismas	IV.3.2.4 IV.3.2.5 IV.3.2.6	Impact-Tool 4: Micromoments-Impact Impact-Tool 5: Nonverbale Ausdrucksflexibilität Bonus-Impact-Tool: Das Emotionale Gesprächsskript
IV.2.1 IV.2.1 IV.2.2.2 IV.2.3.1 IV.2.3.2 IV.3 IV.3.1.1 IV.3.1.2 IV.3.1.3 IV.3.1.4 IV.3.1.5 IV.3.1.6 IV.3.1.7 IV.3.2 IV.3.2.1 IV.3.2.2 IV.3.2.3	In Resonanz gehen: Die Bedeutung einer empathischen Gesprächsführung  Das Mimikresonanz-Modell der Resonanzstufen  Das Mimikresonanz-Gefühlsrad: Emotionale Unterscheidungsgenauigkeit  In Resonanz mit der Funktion der Emotion – Teil 1  In Resonanz mit der Funktion der Emotion – Teil 2  Ohne Worte wirken  Die Wirkungskraft des Nonverbalen  Wirkung verstehen  Das nonverbale Wirkungsorchester  Mimikresonanz-Modell der stimmigen Wirkung  Wirkungsziele definieren  Das Wirkungsfeld "Durchsetzung & Einfluss"  Das Wirkungsfeld "Ordnung & Stabilität"  Das Wirkungsfeld "Harmonie & Geborgenheit"  Das Wirkungsfeld "Inspiration & Leichtigkeit"  Wirkung steuern  Impact-Tool 1: Emotionsregulation  Impact-Tool 3: Der Nonverbal Behavior	A. A.1 A.1.1 A.1.2 A.1.3 A.1.4 A.2	Anhang  Die Mimikresonanz®-Grundsätze im Überblick Mimikresonanz-Wahrnehmungsgrundsätze Mimikresonanz-Kommunikationsgrundsätze Mimikresonanz-Wirkungsgrundsätze Bio-psycho-soziale Mimikresonanz-Grundsätze Glossar
IV.3.2.3	Impact-Tool 3: Der Nonverbal Behavior Generator (NBG)		