

# Inhalt

Einleitung.....	11
<b>TEIL I: SICH SELBST VORBEREITEN .....</b>	<b>13</b>
<b>1. Vortragskunst à la Gewaltfreie Kommunikation .....</b>	<b>15</b>
1.1 Die Gewaltfreie Kommunikation .....	15
1.2 Die Anwendungsmöglichkeiten der Gewaltfreien Kommunikation .....	18
1.3 Die Vortragskunst à la Gewaltfreie Kommunikation .....	19
1.4 Verbindung herstellen .....	26
1.5 Wovon gehe ich aus? .....	28
1.6 Strukturen schaffen, die dem Lernen dienen.....	31
1.7 Leben Sie vor, was Sie lehren .....	36
1.8 Weitere Anregungen.....	37
1.9 Ideen zum Beenden eines Workshops.....	40
<b>2. Innere Vorbereitung .....</b>	<b>45</b>
2.1 Freundschaft mit unseren inneren Kritiker*innen schließen .....	45
2.2 Die innere Vorbereitung.....	47
Übung: Ihr inneres Klima vorbereiten .....	49
Übung: Wenn es sich schwierig anfühlt, vor und mit einer Gruppe zu sprechen (äußere Auslöser).....	50
Übung: Erwartungen und Forderungen an sich selbst .....	51
2.3 Die Bedürfnisse hinter einer Führungsrolle .....	52
Übung: Welche Bedürfnisse möchten Sie sich erfüllen, indem Sie Trainings und Workshops leiten?.....	53
<b>3. Planen oder nicht planen – ist das wirklich die Frage? .....</b>	<b>55</b>
3.1 Checkliste – Entwurf und Inhalt.....	55
3.2 Die Gruppe.....	57
3.3 Therapie oder Training? Wie gehen wir mit emotionalen Prozessen um?..	64
3.4 Trainingsinhalte .....	65

3.5	Eine Auswahl an Übungen .....	69
	Zwischen Beobachtungen und Interpretationen unterscheiden .....	69
	Zwischen Gedanken und Gefühlen unterscheiden.....	70
	Zwischen Bedürfnissen und Strategien unterscheiden, um Bedürfnisse zu erfüllen .....	70
	Zwischen machbaren und nicht machbaren Bitten unterscheiden .....	70
	Der Bittenkreis.....	71
	Das Jammer-Café (Wolfs-Café) .....	72
	Vier Wahlmöglichkeiten: Die vier Arten des Zuhörens.....	75
	Grundlegende Empathie-Fähigkeiten.....	78
	Empathie-Stühle.....	82
	Der Kommunikationscocktail .....	84
	Der GFK-Dialog .....	86
	Sich selbst auf ein „Nein“ von jemand anderem vorbereiten.....	90
	Mithilfe der GFK „Nein“ sagen – ein Training.....	90
	Verwandeln Sie Ihre Wut.....	91
	Wie wirken sich Etiketten aus? .....	93
	Weltanschauungen – Vorstellungen über Menschen und das Leben.....	95
3.6	Auswertung = das Gelernte ernten.....	98
 <b>TEIL II: DIE GRUPPE LEITEN .....</b>		 105
<b>4.</b>	<b>Klippen + Herausforderungen = Nährstoffe für das Wachstum .....</b>	107
4.1	Klippen, die Ihr Wachstum unterstützen.....	107
	Übung – Gedanken zum Unterbrechen mit Empathie .....	127
<b>5.</b>	<b>Unter Wölfen und Giraffen – Rollenspiele und Dialoge.....</b>	129
5.1	Von Wölfen und Giraffen .....	129
5.2	Einige Anregungen für den Einsatz von Rollenspielen.....	133
<b>6.</b>	<b>Bedürfnisorientiertes Führen .....</b>	139
6.1	Führung und Schlüsselunterscheidungen .....	141
6.2	Die Aufgabe der Gruppenleiter*in.....	148
6.3	Führung und das Dominanzsysteme.....	154

<b>7. Die Theorie der fundamentalen zwischenmenschlichen Beziehungsorientierung (FIRO).....</b>	163
7.1 FIRO und die GFK.....	164
7.2 Führungsverhalten in den einzelnen Phasen.....	176
7.3 Zwischenphasen .....	190
7.4 Der Gruppe helfen, sich zu entwickeln.....	192
7.5 Teambuilding.....	195
7.6 FAQ rund um Gruppen & Führung.....	197
 Zum Schluss.....	199
 <b>ANHANG .....</b>	201
 1. Die Schlüsselunterscheidungen – Schlüssel zu einer tieferen Verbindung und mehr Verständnis.....	203
2. Eine Liste mit Gefühlswörtern.....	209
3. Eine Liste mit Begriffen für menschliche Bedürfnisse .....	210
 Literatur .....	211
Die Autorin .....	212