

Inhalt

Einleitung	11
1. Die Ursprünge der Motivierenden Gesprächsführung	17
1.1 Psychologische Konzepte und psychotherapeutische Theorien.....	17
1.1.1 Paradigmenwechsel in Richtung Nonkonfrontation	17
1.1.2 Klientenzentrierte Gesprächspsychotherapie nach Rogers.....	18
1.1.3 Selbstwahrnehmungstheorie – eine Strategie zur Selbsterkenntnis.....	20
1.1.4 Attributionstheorien.....	21
1.1.5 Kognitive Dissonanztheorie	23
1.1.6 Die Selbstbestimmungstheorie	25
1.2 Veränderungsprozesse.....	26
1.2.1 Transtheoretisches Modell der Veränderung (TTM)	27
1.2.2 Das Rubikon-Modell.....	33
2. Grundlagen der Gesprächsführung	35
2.1 Dysfunktionale Lösungsversuche und Evokation.....	35
2.2 Die Gesprächsatmosphäre	37
2.3 Die Haltung des Beratenden.....	38
2.3.1 Partnerschaftlichkeit	40
2.3.2 Geleitetes Entdecken.....	40
2.3.3 Akzeptanz	41
2.3.4 Mitgefühl.....	42
2.4 Prinzipien der Gesprächsführung.....	43
2.4.1 Empathie.....	43
2.4.2 Förderung der Selbstwirksamkeit	44
2.4.3 Verstärkung von Diskrepanzen	45
2.4.4 Umgang mit Dissonanz und Reaktanz.....	47
2.5 Ziele der Beratung.....	47
3. Basistechniken	51
3.1 Die Phasen des Beratungsgesprächs.....	51
3.1.1 Beziehungsaufbau	51
3.1.2 Fokussierung.....	52
3.1.3 Evokation.....	53
3.1.4 Planung.....	54

3.2	Offene Fragen (Open Questions)	55
3.2.1	Theorie	56
3.2.2	Praxisbeispiele	58
3.2.3	Übungen	60
3.3	Würdigung (Affirmation)	62
3.3.1	Theorie	64
3.3.2	Praxisbeispiele	67
3.3.3	Übungen	69
3.4	Reflektierendes Zuhören (Reflection)	71
3.4.1	Theorie	73
3.4.2	Praxisbeispiele	78
3.4.3	Übungen	79
3.5	Zusammenfassen (Summary)	82
3.5.1	Theorie	82
3.5.2	Praxisbeispiele	86
3.5.3	Übungen	88
4.	Weiterführende Techniken	91
4.1	Umgang mit Ambivalenz	91
4.1.1	Theorie	92
4.1.2	Praxisbeispiele	94
4.1.3	Übungen	95
4.2	Förderung der selbstmotivierenden Sprache	96
4.2.1	Theorie	97
4.2.2	Praxisbeispiele	99
4.2.3	Übung	102
4.3	Zuversicht und Hoffnung vermitteln	106
4.3.1	Theorie	107
4.3.2	Praxisbeispiele	111
4.3.3	Übungen	112
4.4	Sustain Talk und Umgang mit Dissonanz	115
4.4.1	Theorie	117
4.4.2	Praxisbeispiele	128
4.4.3	Übungen	129

5. Über den Rubikon: der Moment der Entscheidungsfindung	131
5.1 Die Transformation: vom Wollen zum Handeln	132
5.1.1 Theorie	132
5.1.2 Praxisbeispiele	133
5.2 Umsetzung der Ziele: hinter dem Rubikon	134
5.2.1 Theorie	135
5.2.2 Praxisbeispiele	139
5.2.3 Übungen	141
6. Umgang mit Rückfällen	145
6.1 Theorie	145
6.2 Praxisbeispiele	155
6.3 Übungen	157
7. Übersicht der Techniken und ihre praktische Anwendung	159
7.1 In Kontakt treten (Contacting)	159
7.2 Herausarbeiten des Anliegens (Focusing)	161
7.3 Stärkung der Änderungszuversicht (Evoking)	162
7.4 Planung der Umsetzung (Planning)	163
8. Das Spannungsfeld zwischen Autonomie und Direktivität	171
8.1 Eigen- und Fremdgefährdung	172
8.2 Juristische oder psychiatrische Einschränkungen	174
9. Motivierende Gesprächsführung lernen und leben	175
9.1 Motivierende Gesprächsführung im persönlichen Wachstumsprozess	175
9.2 Achtsamkeit	178
Danksagung	185
Anhang	187
Lösungsvorschläge für die Übungsaufgaben	187
Literatur	201
Index	205